

## Junior Sales Manager:in (m/w/d) - Vollzeit (38 Stunden)

Du hast Interesse an Psychologie, Personalentwicklung und Coaching? Du hast Lust, richtig gute Persönlichkeitsanalysen zu vertreiben? Du möchtest uns mit Deinem Drive dabei helfen, das volle Potential unserer erfolgreichen Produkte auszuschöpfen? Dann möchten wir Dich gerne kennenlernen, denn wir wachsen weiter.

### WER WIR SIND

Die LINC GmbH ist eine Ausgründung aus der Leuphana Universität Lüneburg. Mit unserem stetig wachsenden Team bieten wir seit 2015 psychologisch fundierte Testverfahren und Weiterbildungen an. Konkret entwickeln wir neuartige Instrumente zur Erfassung, Darstellung und Entwicklung von Persönlichkeit und bieten Coachings und Trainings auf Basis dieser Instrumente an. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** Unterstützung.

### DEINE AUFGABEN:

- Du akquirierst auf Basis bestehender Leads (keine Kaltakquise) in zumeist digitalen Kundengesprächen neue Unternehmenskunden (B2B) und baust mit diesen langfristige Kundenbeziehungen auf. Der Fokus liegt dabei auf Kontakten zu HR-Abteilungen und Coaches, den zentralen Zielgruppen von LINC
- Du betreust bestehende Kunden und entwickelst diese weiter
- Zur Lead-Generierung arbeitest Du eng mit unserem Marketing-Team zusammen
- Du erhebst zentrale Sales Kennzahlen für unsere Dienstleistungen und Produkte und evaluierst diese regelmäßig im Austausch mit der Geschäftsführung

### DEIN PROFIL:

- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium im kaufmännischen oder (wirtschafts-) psychologischen Bereich bzw. im HR-Management
- Du hast Erfahrung im Vertrieb, Business Development, Marketing, als Produkt-/Sales-Manager:in oder in einer vergleichbaren Position
- Du kannst mit HR-Abteilungen kompetent und auf Augenhöhe sprechen. Optimalerweise hast Du bereits HR-lastige Produkte oder Services vertrieben bzw. hast selbst im HR gearbeitet
- Du berätst und verkaufst mit großer Leidenschaft, bist ein positiver Mensch und denkst unternehmerisch
- Du sprichst fließend Deutsch (mindestens C1-Niveau in Wort und Schrift) – jede weitere Sprache ist ein Plus

### UNSER VERSTÄNDNIS VON EINEM GUTEN ARBEITSPLATZ

Der Mensch steht bei uns im Mittelpunkt, sowohl bei dem, was wir tun als auch wie wir es tun. Wir nehmen Persönlichkeitsentwicklung, New Work und moderne Arbeitsmodelle wirklich ernst. Dazu gehört für uns u.a.:

- Ein sehr motiviertes Team, flache Hierarchien und persönlichkeitsorientierte Führung
- Eine positive, vertrauensorientierte Unternehmenskultur und ein Fokus auf persönliche Weiterentwicklung
- Eine faire Vergütung, flexible Arbeitszeitmodelle, ein modernes Büro (inkl. Obst, Getränke, Fitness), remote arbeiten und häufige Teambuildingevents

### INTERESSIERT? SEHR GUT! DANN SENDE UNS BITTE DEINE BEWERBUNGSUNTERLAGEN AN:

**buchtman@linc.de** - Kontakt: Jennifer Buchtman - mehr über uns: [www.linc.de](http://www.linc.de)

