

INTROVERSION vs. EXTRAVERSION

SOZIALE UNABHÄNGIGKEIT	Sozial unabhängige Menschen sind weniger stark angewiesen auf die Sympathie anderer ihnen gegenüber. Dadurch entscheiden sie bewusst, wem gegenüber sie sich öffnen.	Personen mit einer starken Ausprägung dieser Facette investieren viel in soziale Begegnungen und möchten von anderen positiv wahrgenommen werden.	SOZIALE OFFENHEIT
INNENORIENTIERUNG	Innenorientierte Menschen verbringen Zeit gern allein, ohne sich einsam zu fühlen, machen Probleme eher mit sich selbst aus und laden den Akku durch Nachdenken und Reflektieren auf.	Personen mit einer hohen Ausprägung dieser Facette suchen in den verschiedensten Situationen aktiv die Gesellschaft anderer Menschen.	AUSSENORIENTIERUNG
NIEDRIGES DOMINANZBEDÜRFNIS	Menschen mit einem niedrigen Dominanzbedürfnis spielen sich in sozialen Situationen nicht in den Vordergrund. Sie hören zu, beobachten und bilden sich ihre Meinung.	Menschen mit einer hohen Ausprägung in dieser Facette fallen in sozialen Situationen stärker auf als andere, z.B. durch viele Redebeiträge oder ein recht bestimmtes Auftreten.	DOMINANZ
GEMÄSSIGTES AKTIVITÄTSNIVEAU	Personen mit einer hohen Ausprägung dieser Facette mögen kein hektisches Leben und gehen Aufgaben ruhig an. Sie empfinden selten Langeweile.	Eine hohe Ausprägung dieser Facette äußert sich in der Suche nach ständiger Beschäftigung und einem hohen Energielevel. Aktive Menschen führen häufig ein recht hektisches, eng getaktetes Leben.	HOHES AKTIVITÄTSNIVEAU
RUHEORIENTIERUNG	Diese Facette beschreibt Menschen, die entspannte Aktivitäten gegenüber Aktivitäten mit einem Nervenkitzel bevorzugen.	Personen mit einer starken Ausprägung dieser Facette suchen gezielt nach Ereignissen und Kontakten, die mit intensiven Sinneswahrnehmungen und ggf. auch mit Risiken verbunden sind.	ERLEBNISORIENTIERUNG
GEMÄSSIGTER ENTHUSIASMUS	Menschen, die sich eher nach innen freuen, nicht leicht zu begeistern sind und ihre Begeisterung weniger stark mit anderen teilen, verfügen über eine hohe Ausprägung dieser Facette.	Menschen mit einer hohen Ausprägung lassen sich schnell begeistern und teilen diese Begeisterung auch aktiv mit anderen.	ENTHUSIASMUS